**Międzynarodowe Szkolenie Dealerów 2017 w dziedzinie sprzedaży wycinarek**

**W dniach 19 – 20 stycznia odbyło się międzynarodowe Szkolenie Dealerów 2017 zorganizowane w Polsce, siedzibie firmy Power-Tech.**

Szkolenie dealerów zostało zorganizowane w celu doskonalenia techniki sprzedażowej, omówienia nowości jakie pojawiły się w ofercie [Eagle](http://www.eagle-group.eu/pl/) z zakresu automatyzacji oraz oprogramowania.

Profesjonalni sprzedawcy są filarem każdej nowoczesnej firmy. Strategia EAGLE ma na celu wypracowanie zarówno odpowiednich metod rozmowy z Klientem, sposobów dbania o jego interesy i metod zdobywania zaufania. Nasze działania mają na celu rozwijanie potencjału drzemiącego w sprzedawcach. Styczniowe szkolenie zostało zorganizowane w taki sposób, aby wszystkie powyższe kwestie objaśnić w jak najbardziej odpowiedni sposób.

Program szkolenia [EAGLE](http://www.eagle-group.eu/pl/modele) obejmował następujące zagadnienia:

l Prezentacja produktu,

l Prezentacja oprogramowania,

l Prezentacja automatyzacji,

l Techniki sprzedażowe,

l Analiza konkurencji,

l Zasady funkcjonowania serwisu,

l Narzędzia marketingowe,

l Kreowanie marki produktu.

W naszym szkoleniu gościliśmy dealerów z całego świata: Finlandii, Danii, Norwegii, Niemiec, Belgii, Francji, Czech, Słowacji, Estonii, Łotwy, Stanów Zjednoczonych, Kanady, Indii oraz Izraela.

